

物価上昇分に見合った賃上げの実現に!
原材料高騰、仕入先値上げ対応に!

価格転嫁 15のテクニック



価格転嫁の事例を
もとに、すぐに実践できる
テクニックを習得
しましょう!



国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しつつあります。

環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針から、どこかのタイミングで価格転嫁に踏み切らなければなりません。一方で、価格転嫁をしようにも、「いつ」・「どのように」実施すればよいのか悩むところです。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎や、価格転嫁の実施事例から今行える効果的な対策方法についてわかりやすく解説します。

日 時
令和7年 10月17日 金 14:00 ▶ 16:00

場 所 彦根商工会議所 4階会議室(彦根市中央町3-8)

講 師 株式会社経営科学研究所代表取締役



はつかの ひろあき
初鹿野 浩明氏
(中小企業診断士)

大学を卒業後、化学系企業にて半導体の研究開発に従事する。20代から中小企業を経営した後、経営コンサルタント会社(現 株式会社経営科学研究所)を設立。

現在では、中小企業の経営者と共に、勘に頼った経営から、科学的に裏付けされた経営を目指し、企業再生や事業計画策定支援等の支援を行っている。

公的な中小企業の支援活動として、茨城県商工会連合会や商工会議所における商工調停士や専門家としても活躍している。

右記の二次元コードより
お申ください。

(当日に発熱や体調不良の場合は、
ご来場をお控えください)



内 容

- 付加価値の重要性
- 効率化と生産性の違い
- 初鹿野流!!
価格転嫁15のテクニック
- 利益と価格の構造
- 適正価格の設定方法
- 物価が上がった時の注意事項

