

彦根商工会議所伴走型
小規模事業者支援推進事業

事業計画 策定セミナー

販路開拓に向けた



～専門講師に学ぶ「展示会で奇跡を
起こす」ためのノウハウとは～



受講料
無料

定員
30名
定員になり次第
締め切ります

「販路を拡大したい!」、「展示会をどのように活用したら良いか分からない!

そのためには、自社の商品・サービスを振り返り、今後の方向性や明確な売上目標を設定し、取組むことが重要であり、効果的な展示会の活用方法を学び販路を拡大するための計画を策定することが有効です。

本セミナーでは、全国規模の見本市・展示会で3,000回以上の豊富な経験を持つ講師から、効果的な接客や商談を実現するために、今すぐ取り掛かることが出来るノウハウを伝授します。

また、展示会だけでなく店舗や営業における商談を成功に導くため、効果的な伝え方を学びます。

セミナー内容

- 展示会場で商談に繋げるには
逆営業への対応や見込客を判別するノウハウを解説

- 効果的な集客方法とは
「人だかり」が出来るブースづくりのノウハウを解説

- 来場者への
効果的なフォロー
アップとは

LINEを用いた最新のフォローアップ方法を解説



- 現地スタッフが知っておくこと
役割分担や動線についての見直し方法を解説

日時

令和7年

10月3日 金
14:00～16:00

会場

彦根商工会議所 4階会議室
(彦根市中央町3-8)

講師

株式会社シャベリーズ代表取締役
人だかりを作る展示会講師

まるやま くみこ
丸山 久美子氏

講師プロフィール

東京ビッグサイトなどで開催される展示会を中心に3,000回以上のイベントでブースに立ち代り接客を経験。

日本で最も現場での接客経験を有する展示会講師。

指導先のブースでは、前年比接客数10倍!売上7倍!／3日間で4,471枚のリードを獲得!

／費用対効果5倍!など圧倒的な成果をあげている。

著書『上手にありがたみを隠して人前で堂々と話す法』(同文館出版)／12,500冊突破!『緊張しても「うまく話せる人」と「話せない人」の習慣』(明日香出版社)



右記の二次元コードより
お申込ください。

(当日に発熱や体調不良の場合は、
ご来場をお控えください)



お問合せ



彦根商工会議所

Hikone Chamber Of Commerce and Industry

TEL. 0749-22-4551 FAX 0749-26-2730

E-mail seminar@hikone-cci.or.jp HP <https://www.hikone-cci.or.jp/>