

販路開拓に向けた

彦根商工会議所伴走型小規模事業者支援推進事業



事業計画策定セミナー

～専門講師に学ぶ「展示会で成果を上げる」ためのプラン作成とは～

「展示会を活用して成果を上げたい!」、「集客力のあるブース運営をしたい!」

そのためには、自社の商品・サービスを振り返り、今後の方向性や明確な売上目標を設定し、取り組むことが重要であり、効果的な展示会の活用方法を学び販路を拡大するための計画を策定することが有効です。

本セミナーでは、全国規模の見本市・展示会で3,000回以上の豊富な経験を持つ展示会講師から、効果的な接客や商談を実現するために、今すぐ取り掛かることが出来るノウハウを伝授します。

また、展示会だけでなく店舗や営業における商談を成功に導くため、効果的な伝え方を学びます。

受講料
無料



定員
20名

定員になり次第
締め切ります



日時

令和8年

10月28日 水
14:00～16:00

会場

彦根商工会議所 会議室
(彦根市中央町3-8)

講師

人だかりを作る展示会講師
株式会社シャベリーズ
代表取締役

まるやま

くみこ

丸山 久美子氏



講師プロフィール

展示会を中心に3,000回以上のイベントでブースに立ち代行接客を経験。日本で最も現場での接客経験を有する展示会講師。指導先のブースでは、売上げ3.8倍UP!3日間で4,471枚のリードを獲得!など圧倒的な成果をあげている。著書『上手にさがりを隠して人前で堂々と話す法』(同文館出版)/12,000冊突破!『緊張しても「うまく話せる人」と「話せない人」の習慣』(明日香出版社)

右記の二次元コードより
お申込ください。



セミナー内容

- 展示会で販路拡大するための計画とは
見込み客へのアプローチによる効果的な商談を実践
- 出展目的と課題の明確化
商品等の認知度向上、商談件数増加等の目的設定・課題抽出
- 接客トークスクリプトの作成について
戦略的に人だかりを作るための接客アプローチを学ぶ
- 集客に向けた事前準備の整理について
ブース装飾、展示・接客方法、フォローアップ手法を学ぶ



お問合せ

彦根商工会議所
Hikone Chamber Of Commerce and Industry

TEL.0749-22-4551 FAX 0749-26-2730
E-mail seminar@hikone-cci.or.jp HP <https://www.hikone-cci.or.jp/>